|  |  |
| --- | --- |
|  |  |

 Бизнес модел канава

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Ключови партньори | Ключови дейности | Иновация | | Връзки с клиенти | Клиентски сегменти |
|  |  |  | |  |  |
| **Ключови ресурси** | **Канали** |
|  |  |
| Описание на разходите | | | **Описание на приходите** | | |
|  | | |  | | |

**Канавата за бизнес модел е инструмент за стратегическо управление за бързо и лесно дефиниране и комуникация на бизнес идея или концепция. Това е документ от една страница, който работи чрез основните елементи на бизнес или продукт, структурира идеята по съгласуван начин. Повече можете да научите в статията** [**тук**](https://allin-design.com/biznes-model-kanava-business-model-canvas/)**.**

**Кратки инструкции за попълване:**

* Ключови партньори – Кой ви помага?
* Ключови дейности – Какво правите?
* Иновация – Как помагате?
* Връзки с клиенти – Какви отношения имате с вашите клиенти?
* Клиентски сегменти – На кого помагате?
* Ключови ресурси – С какво разполагате?
* Канали – Как предоставяте услугите си?
* Описание на разходите – Какво давате?
* Описание на приходите – Какво получавате?